



Die Schaerer Deutschland GmbH wurde 1992 als Tochtergesellschaft der Schaerer AG gegründet. Schaerer gehört zu den weltweit führenden Herstellern vollautomatischer professioneller Kaffeemaschinen. Kunden in der ganzen Welt schätzen die einfache Handhabung, die große Getränkeauswahl auf Knopfdruck und die hervorragende Kaffequalität. Zahlreiche Innovationen unterstreichen den Pioniergeist des Unternehmens. Die Vertriebsgesellschaft betreut von Lonsee-Urspring aus 120 Vertriebs- und Servicepartner in Deutschland und Österreich. Als Traditionsunternehmen steht die Marke für Schweizer Werte verbunden mit tiefgreifendem Kaffeewissen und für ausserordentliche Flexibilität mit dem Leitgedanken «We love it your way». Dies spiegelt sich im Umgang mit Kundenanfragen und Großaufträgen sowie im Angebot von kundenspezifischen Produkten und im vielfältig konfigurierbaren Portfolio.

Die Schaerer Deutschland GmbH sucht für Österreich zum nächstmöglichen Termin eine erfahrene Persönlichkeit als

Key Account Manager (m/w/d) 100%

Ihre Aufgaben

- Betreuung unserer Service- und Vertriebspartner
- Erster Ansprechpartner für unsere Händler bei technischen und vertrieblichen Anfragen
- Aufbau und weiterer Ausbau unseres Vertriebs- und Servicenetzes
- Akquisition und Betreuung von Key Account-Kunden

Wie bieten Ihnen

- Homeoffice
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Leistungsfähiges Bonusmodell
- Arbeitsvertrag nach österreichischem Recht

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung
- Langjährige Erfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern
- Fundiertes technisches Fachwissen
- Souveränität im Umgang mit Kunden
- Selbstständige und sorgfältige Arbeitsweise
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Teamfähigkeit, Flexibilität, Belastbarkeit
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse

Interessiert?

Senden Sie Ihre vollständigen elektronischen Bewerbungsunterlagen unter **Angabe Ihrer Lohnvorstellungen und Kündigungsfrist** an Lena Raschke, bewerbung@schaerer-gmbh.de